



IoT in Action

#IoTinActionMS



**激活微软资源与计划，
加快上市速度和联合
销售**

黄驿斐
物联网首席解决方案专家
微软亚洲物联网与智能设备





“各行各业的领军企业纷纷向我们投来橄榄枝，以期建构他们自己的数字化能力，完成行业竞争与企业发展。这就为各方创造了更为广阔的机遇，包括我们的生态系统。举个例子，我们在 18 个月前推出的联合售卖计划已经为签约合作伙伴创造了 80 亿美元的收益。”

—Satya Nadella
微软 CEO
2019 年 1 月

不容错过的发展机遇

为什么合作伙伴需要重视联合销售？

联合销售让合作伙伴能够直接在业务中与微软建立往来，不仅可以收获大量多样化客户，还能创造新的销售机会，加速企业发展。



扩大覆盖

凭借不断扩大及组合的解决方案，以及全球合作伙伴/经销商网络，提高销售速度，成功打入新市场



提升销售

与微软携手打造专属解决方案，打破合作伙伴之间的壁垒，合力创造解决方案



加速盈利

与微软销售直接合作，参与“IP联合销售计划”

数百万客户，覆盖全球的市场生态系统，与行业最大的商业软件销售企业建立合作



开创性数字化转型平台

联合销售商业模式

微软向合作伙伴交付数以百万次的商机，建立网络内发展，收获新客户。
广泛的产品及项目选择，以多种方式，帮助伙伴启动，发展和优化盈利实践。
与伙伴保持一致的产品和服务，共同增长业务，培养长期关系。

凭借联合销售，企业将拥有：



营销与销售工具



新发展机遇



覆盖全球市场生态

自 17 财政年度计划伊始，
至 19 财政年度为止，
联合销售共产生：

\$95+ 亿美元
签约合作伙伴收益

超过 36,000
IP 联合联合项目

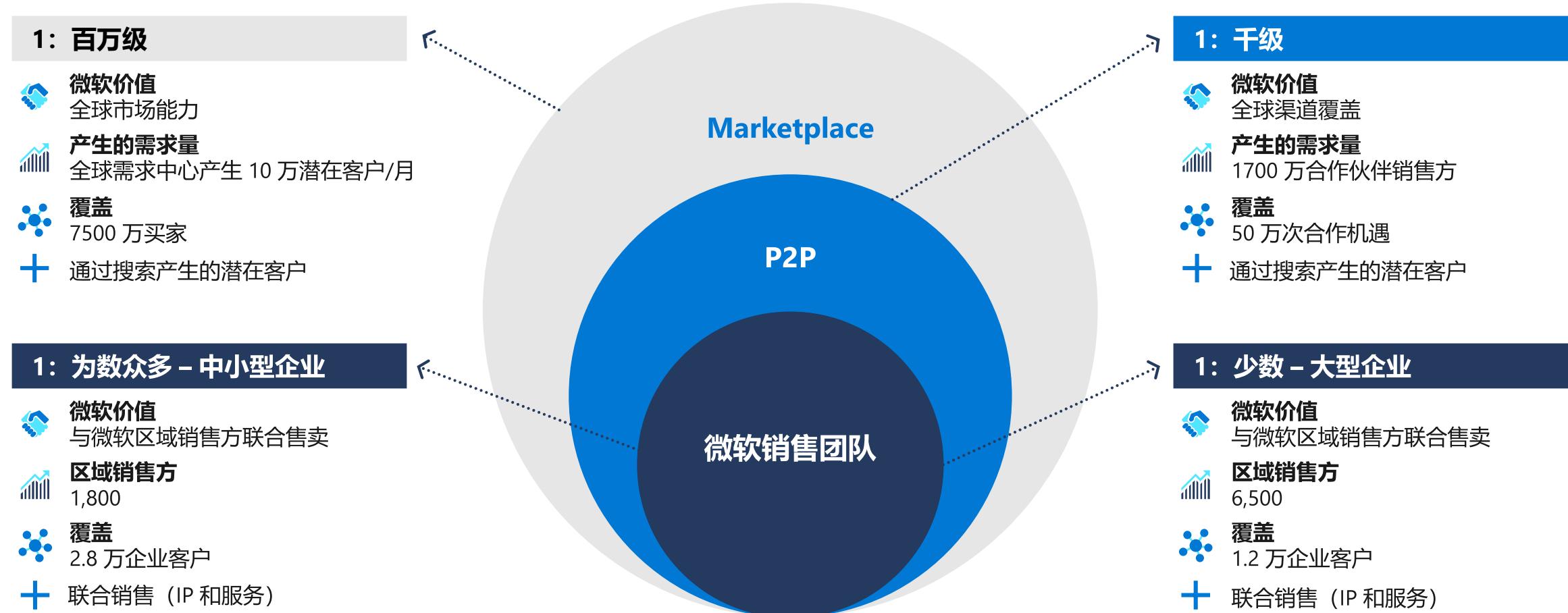
121% 增长
IP 联合销售年度合同价格
18 财政年度 = \$26 亿美元，
19 财政年度 = \$58 亿美元

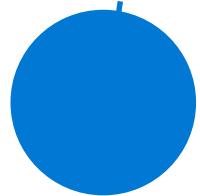
114% 增长
IP 合作伙伴联合销售盈利
18 财政年度 = 11,000，
19 财政年度 = 22,000+

408% 增长
P2P IP 联合销售盈利
18 财政年度 = 700+，
19 财政年度 = 3,600+

与微软联合销售——打造无限可能

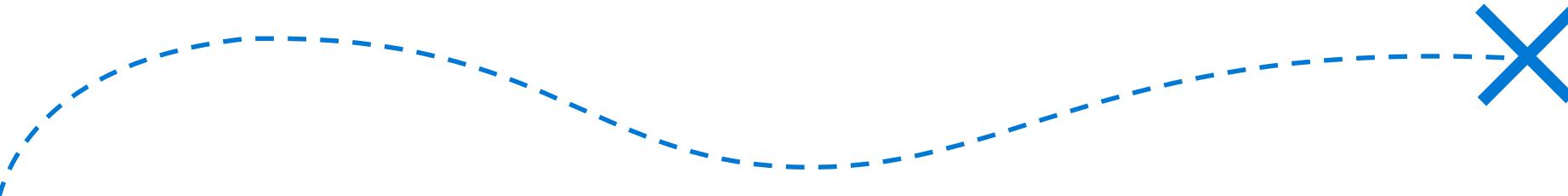
在Marketplace、合作伙伴网络和微软销售团队中挖掘新市场机遇





通往联合销售之路

开启精彩旅程



接触买家和微软销售

在微软Marketplace中推行解决方案，加速收益



需求方

两个线上交易市场

AppSource

企业用户

聚焦行业
行业与产能应用程序

Azure Marketplace

IT 专家与云研发人员

Azure 建构模块与已完成的
软件解决方案



微软销售团队

完全整合至微软销售工具

AppSource 联合销售解决方案门户

微软销售与营销团队

面向联合销售的聚焦行业与
产能应用程序，辅以软件解
决方案和服务

新交易能力可以通过我们的渠道生态系统和直接销售方扩大影响

微软全球物联网生态

解决方案聚合商



MESH SYSTEMS™



Insight.

AWARE GROUP

ICT +

AVNET
Reach Further™

Tech Data®

INGRAM MICRO

南洋万邦
信息系统增值商
让用户的信息化系统更有价值

Mobiliya

Spark nz

at&t

TPT Group

系统集成商，独立IP解决方案提供商，设备制造商

accenture
avanade

CGI

HCL

TATA
CONSULTANCY SERVICES

HARMAN

eBECS

LARSEN & TOUBRO

MOQ digital.

...T...Systems...

Infosys

SOGETI

pwc

EY
Building a better working world

DXC
technology

Reply intergen
AN EMPIRED COMPANY

wipro

Cognizant

robotron®

asbuilt

KPMG

海默 HAIMO®

CloudThink

BroadLink

FJ DYNAMICS
丰疆智能

ENVISION
远景能源

JIMI 几米®

FOCUS

9-A-M

微软合作伙伴发展之旅



成为Co-sell ready解决方案

基于 Azure 的打造可复制的物联网 (IoT) 解决方案，经打包和审批后，用于微软跨行业联合销售。



通过OCP GTM上传 方案

联合销售解决方案进入 OCP
GTM



技术融合 可复制物联网解决方案 物联网专项资金



成为Co-sell ready

附加活动有助于解决方案实现
联合售卖状态，注册交易。



专人管理、对接需求 IP 联合销售计划

联合售卖就绪的 合作伙伴优势：

微软销售可在 OCP GTM中寻
找可交付解决方案

带来潜在客户，获取微软联合
售卖支持

收获联合销售和
GTM 优势

Cloud Enablement Desk

<https://partner.microsoft.com/en-us/campaigns/co-sell-nomination-form>



今天就开启这场和微软合作的旅程



市场拓展
创造媒合机会



物联网
解决方案集



Azure Marketplace



IoT in Action

#IoTinActionMS

ICONICS

– 从 CityNext 到 Smart
Space 智慧空间 Co-Sell-
Ready 合作伙伴之路

